

FORMATION **COMMERCE VN/VO**

[60 MIN.] 65 € H.T.*

E-LEARNING

[11609]

LES CONSÉQUENCES DE LA LOI DE FINANCES SUR LA FISCALITÉ AUTOMOBILE

1 VÉHICULE SUR 2

est vendu à un professionnel
or la fiscalité automobile est sujette
à des mises à jour nombreuses

NORME WLTP

qui impacte
lourdement la fiscalité
automobile

100 % DES CLIENTS

s'appuient sur le TCO impossible
à calculer sans la présence
indispensable du vendeur

MANIEZ LES ARGUMENTS FISCAUX



La fiscalité automobile devient de plus en **plus complexe** et de plus en **plus technique**. Elle s'appuie sur les caractéristiques et **données techniques** du véhicule et notamment les **émissions de CO2**. Cette nouvelle donne place durablement le **conseiller commercial** en position de force **au cœur des négociations** et le seul capable de construire la solution idéale c'est-à-dire la solution optimisée sur le plan fiscal et économique. **Différenciez-vous de vos concurrents en valorisant économiquement le service et l'image** auprès de vos clients.

POUR UNE MONTÉE EN COMPÉTENCES

PUBLIC

Conseillers commerciaux
automobiles,
Vendeurs sociétés

PRÉREQUIS

Posséder au moins un diplôme, titre ou
certificat (dont CQP ou Socle de
compétences CléA).

BÉNÉFICES

Se doter d'une équipe commerciale
à forte valeur ajoutée technique
et performante. Développer
des parts de marché en B to B

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES OPÉRATIONNELS [Réf. 11609 – 60 MIN.]

- Énoncer les règles fiscales et les aides qui s'appliquent aux clients particuliers et professionnels
- Énoncer les règles fiscales spécifiques aux clients professionnels
- Énoncer les règles fiscales et les aides qui s'appliquent aux véhicules électriques

POINTS CLÉS DE LA FORMATION

NIVEAU : 1 / 2 / 3

Module 1

- La loi de finances
- Les évolutions et les particularités cette année
- La prime à la conversion des véhicules
- Le bonus et le malus écologique

Module 2

- La TVS et ses compléments
- La déductibilité de la TVA
- La réintégration fiscale
- Les taxes supprimées cette année

Module 3

- La fiscalité des véhicules électriques vs véhicules thermiques
- Les spécificités fiscales des véhicules électriques pour le grand public et pour les professionnels
- Les aides complémentaires
- Les aides à l'installation
- Les questions les plus fréquentes

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Module 100% e-learning alternant méthodes expositives, interactives et quiz formatif

LES PLUS DU GNFA

PLUS DE 50 ANS D'EXPERTISE AU DÉVELOPPEMENT DES COMPÉTENCES DES PROFESSIONNELS DE L'AUTOMOBILE.



PLUS DE 300 INTERVENANTS

experts dans les domaines techniques et tertiaires.



MAÎTRISE

Des experts métiers, spécialisés dans leur domaine de compétence, ayant exercé des fonctions techniques ou tertiaires dans le secteur.



14 CENTRES DE FORMATION

au plus proche des entreprises pour soutenir notre démarche de proximité.



MOYENS

Des centres sur toute la France, avec ateliers, showrooms et salles connectées.



PLUS DE 40 000 PROFESSIONNELS

formés chaque année sur des activités techniques et tertiaires.



MÉTHODE

Une pédagogie axée sur l'acquisition de compétences directement applicables en situation de travail. Des méthodes variées et innovantes.

CONTACTEZ-NOUS

Toutes nos formations sont déclinables en inter et intra. Pour vous inscrire ou obtenir des informations complémentaires **contactez votre interlocuteur commercial GNFA** ou notre **Service Relation Client au 09 71 01 02 11**



GNFA-AUTO.FR

