

FORMATION PIÈCES ET SERVICE

DEVELOPPER LE PILOTAGE DES LEVIERS ECONOMIQUES DE L'ATELIER DE MAINTENANCE

4,7% DE REGRESSION

du chiffre d'affaires après-vente début 2022 (cumul sur deux mois)

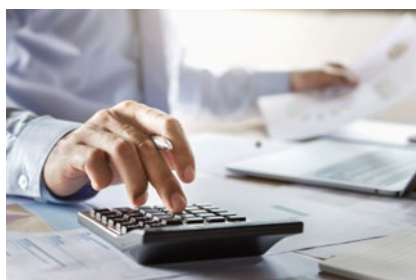
0,98 ENTRÉE ATELIER

par véhicule parc en 2021. Cette donnée est en constante diminution chaque année

3 A 16%

des opérateurs, selon les circuits concernés, subissent fin 2021 des problèmes de trésorerie

PILOTEZ VOTRE ACTIVITE MAINTENANCE



La rentabilité récurrente de l'activité est de plus en plus difficile à assurer. Les causes sont multiples : aléas du marché après-vente, concurrence accrue, changements de comportements des consommateurs et investissements liés à l'évolution technologique. Savoir lire les tableaux de bord atelier et **maîtriser les indicateurs clés permettra une analyse fine de votre performance**. Pour pérenniser la profitabilité de l'activité, la **gestion des leviers économiques devient incontournable**.

POUR UNE MONTÉE EN COMPÉTENCES

PUBLIC

Chef après-vente
Chef d'atelier
Responsable d'atelier

PRÉREQUIS

Posséder au moins un diplôme, titre ou certificat (dont CQP ou Socle de compétences CléA)

BÉNÉFICES

Mettre en œuvre des actions pour atteindre les objectifs du centre de profit

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES OPÉRATIONNELS [Réf. 32031 – 3 J soit 21 H]

- Différencier les indicateurs clés de performance de l'outil de production
- Décrire les fondements des comptabilités générale et analytique
- Expliquer la méthodologie d'analyse du compte d'exploitation analytique

POINTS CLÉS DE LA FORMATION

NIVEAU : 1 / 2 / 3

Formation Présentiel (2 J soit 14 H)

Le contenu

- Le contexte marché
- La terminologie des heures et les ratios atelier
- Les indicateurs quantitatifs et qualitatifs
- Les fondements des comptabilités générale et analytique
- L'analyse du compte d'exploitation analytique

Les applications pratiques

- Calculer des indicateurs et analyser des tableaux de bord
- Proposer des plans d'actions
- Élaborer un bilan de départ et le compte de résultat
- Analyser un compte d'exploitation atelier

Accompagnement en présentiel (1 J soit 7 H)

Les thèmes

- Partage d'expériences et rappels essentiels
- Présentations des études de cas personnalisées, élaborées sur sites, et enrichissement collectif

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Expositives, participatives et actives
- Travaux individuels et en sous-groupes

LES PLUS DU GNFA

PLUS DE 50 ANS D'EXPERTISE AU DÉVELOPPEMENT DES COMPÉTENCES DES PROFESSIONNELS DE L'AUTOMOBILE.



PLUS DE 300 INTERVENANTS

experts dans les domaines techniques et tertiaires.



MAÎTRISE

Des experts métiers, spécialisés dans leur domaine de compétence, ayant exercé des fonctions techniques ou tertiaires dans le secteur.



14 CENTRES DE FORMATION

au plus proche des entreprises pour soutenir notre démarche de proximité.



MOYENS

Des centres sur toute la France, avec ateliers, showrooms et salles connectées.



PLUS DE 40 000 PROFESSIONNELS

formés chaque année sur des activités techniques et tertiaires.



MÉTHODE

Une pédagogie axée sur l'acquisition de compétences directement applicables en situation de travail. Des méthodes variées et innovantes.

CONTACTEZ-NOUS

Toutes nos formations sont déclinables en inter et intra. Pour vous inscrire ou obtenir des informations complémentaires **contactez votre interlocuteur commercial GNFA** ou notre **Service Relation Client au 09 71 01 02 11**



GNFA-AUTO.FR

