

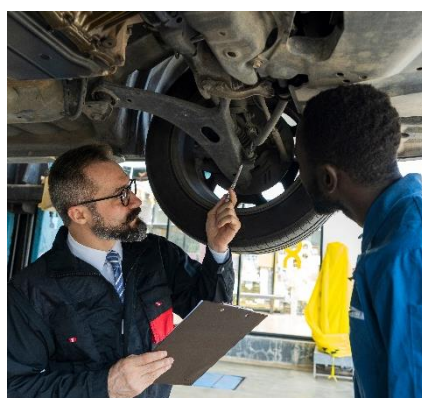
ANIMER UNE ÉQUIPE

54% des managers estiment qu'il est plus difficile de manager aujourd'hui qu'auparavant

65% des collaborateurs manquent de reconnaissance au travail

+ 14 % de productivité, dans les entreprises avec un programme de reconnaissance

TROUVEZ VOTRE POSTURE DE MANAGER



Le manager joue un rôle **clé dans la réussite** de ses équipes. Le temps qu'il décide de leur consacrer représente un réel **levier de développement**. Quels que soient les choix qu'il fasse en termes de **posture** et de **pratique**, il est observé. Il est important d'**adapter son style de management**, de comprendre les **facteurs de motivation** et de **soigner sa communication**. En vous y préparant, cette formation vous permet de **renforcer votre efficacité managériale**.

POUR UNE MONTÉE EN COMPÉTENCES

PUBLIC
 Chef d'équipe Atelier
 Chef des ventes
 Directeur de site
 Responsable d'Atelier



PRÉREQUIS
 Posséder au moins un diplôme, titre ou certificat (dont CQP ou Socle de compétences CléA)



BÉNÉFICES
 Augmenter la performance des équipes grâce aux managers

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES OPÉRATIONNELS

[Réf. 11690 – 3 J soit 21H]

- Se positionner en tant que manager
- Affirmer son leadership
- Coacher ses collaborateurs

POINTS CLÉS DE LA FORMATION

NIVEAU : 1 / 2 / 3

Le contenu

- Être Manager
 - Identifier le périmètre d'action du manager
 - Adapter son style de management
 - Structurer et dynamiser ses réunions
- Motiver ses collaborateurs
 - Comprendre les principes et facteurs de motivation
 - Pratiquer les signes de reconnaissance et le renforcement positif
 - Développer l'esprit d'équipe
- Distinguer les notions de manager et de leader
- Communiquer avec efficacité
 - Construire le schéma de la communication interpersonnelle
 - Réguler sa communication verbale, para-verbale et non verbale
 - Gagner en efficacité relationnelle
- Intégrer la posture de coach à son management
 - Respecter les fondamentaux du coaching
 - Pratiquer le feedback de renforcement et le feedback correctif
- Mettre en œuvre le processus de coaching en 7 étapes

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Expositives, participatives et actives
- Travaux individuels et en sous-groupes

LES PLUS DU GNFA



PLUS DE 300 INTERVENANTS

experts dans les domaines techniques et tertiaires.



MAÎTRISE

Des experts métiers, spécialisés dans leur domaine de compétence, ayant exercé des fonctions techniques ou tertiaires dans le secteur.



PLUS DE 45 ANS D'EXPERTISE

au développement des compétences des professionnels de l'automobile.



Qualification délivrée aux organismes de formation respectueux des critères qualité et de professionnalisme de l'ISQ. Cette qualification souligne la reconnaissance de notre engagement client.

MÉTHODE

Une pédagogie axée sur l'acquisition de compétences directement applicables en situation de travail. Des méthodes variées et innovantes.



PLUS DE 60 000 PROFESSIONNELS

formés chaque année sur des activités techniques et tertiaires.



MOYENS

Des centres sur toute la France, avec ateliers, showrooms et salles connectées.

CONTACTEZ-NOUS

Toutes nos formations sont déclinables en inter et intra. Pour vous inscrire ou obtenir des informations complémentaires **contactez votre interlocuteur commercial GNFA** ou notre **Service Relation Client au 09 71 01 02 11**



GNFA-AUTO.FR

